

DAS KÖNNEN SIE TUN, UM IN EINEM KONFLIKT ZU SCHEITERN!

1. Sie möchten auf jeden Fall **gewinnen** und bei der Verteilung des Kuchens das größere Kuchenstück.
2. Sie suchen **nicht** nach beiderseits zufriedenstellenden Lösungen.
3. Sie **blenden** die Interessen und Bedürfnisse des/der anderen **aus** **oder** sehen diese als **nicht berechtigt** an.
4. Für Sie spielt eine gute **Beziehung** zu dem/der anderen keine Rolle.
5. Sie wollen **schnell** zum Ende kommen und einfache Lösungen.
6. Sie fokussieren sich nur auf Ihre Lösung und denken **nicht** über **Alternativen** nach. Das wäre viel zu komplex und zeitraubend!